

## Regulamin programu akceleracyjnego KPT Poland Prize

Niniejszym regulaminem ustala się zasady naboru oraz udziału projektów  
w programie akceleracyjnym KPT Poland Prize  
**Edycja II (Przemysł 4.0)**

### § 1. Definicje

Przyjmuje się w Regulaminie następujące definicje:

1. **Agencja** – Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości, będąca instytucją pośredniczącą odpowiedzialną za realizację Działania 2.5 Programy akceleracyjne – Poland Prize w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020;
2. **Akcelerator** – Krakowski Park Technologiczny spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Krakowie (30-394 Kraków, ul. Podole 60), wpisaną do Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000058058, będący organizatorem oraz operatorem Programu Akceleracyjnego;
3. **Aplikacja** – prawidłowo złożony i wypełniony formularz zgłoszeniowy, zamieszczony na portalu <https://gust.com/programs/kpt-scaleup-accelerator-8th-batch> zawierający przedstawienie założeń Projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci będącej połączeniem wymienionych form. Zawartość aplikacji musi umożliwić dokonanie oceny zgodnie z kryteriami wyboru projektów w programie akceleracyjnym KPT Poland Prize;
4. **Aplikujący** - zespół startupowy, który złożył Aplikację deklarując chęć wzięcia udziału w programie oraz który spełni na dzień zawarcia Umowy Akceleracyjnej wymogi określone w § 3 Regulaminu.
5. **Country manager** – reprezentant Startupu (członek Startupu lub jego pełnomocnik) obecny fizycznie na terenie Polski, posługujący się biegle językiem polskim i angielskim, rozumiejący rozwiązanie Startupu oraz posiadający kwalifikacje umożliwiające mu reprezentowanie Startupu m.in. w kontaktach z Partnerami biznesowymi, Akceleratorem etc. Country manager jest wymagany już na etapie działań rozwojowych w fazie I Soft-landing i Rozwój i pozostaje aktywny do końca Fazy II Akceleracja. Country manager jest obligatoryjnie wymaganą rolą w zespole Startupu, może być wynagradzany z budżetu IPR oraz IPA. Rola Country manager może być łączona z innymi rolami w Startupie.
6. **Etap** – faza Programu akceleracyjnego, w której uczestniczy lub zamierza uczestniczyć Startup. Etap I stanowią łącznie faza Soft-landingu (faza działań niezbędnych do podjęcia przez Startup działalności biznesowej w Polsce) oraz faza Rozwoju (faza działań niezbędnych do rozwinięcia działalności biznesowej Startupu). Etap I realizowany jest na podstawie Harmonogramu i Szczegółowego budżetu Indywidualnego Planu Rozwoju (IPR), który definiuje cele, jakie Startup chce osiągnąć podczas Softlandingu i Rozwoju oraz planowane koszty. Etap II stanowi faza Akceleracji (faza działań niezbędnych do pilotażowego wdrożenia rozwiązania Startupu u współpracującego z nim Odbiorcy Technologii lub pozyskania kapitału od współpracującego z nim Inwestora prywatnego) i realizowana jest na podstawie Harmonogramu i Szczegółowego budżetu Indywidualnego Planu Akceleracji (IPA), która definiuje cele, jakie Startup chce osiągnąć podczas Akceleracji oraz planowane koszty;

7. **Grant** – wsparcie (pomoc publiczna) w formie pieniężnej, przekazywane w transzach Startupom uczestniczącym w Programie Akceleracyjnym;
8. **Indywidualny Plan Akceleracji (IPA)** – plan pracy Akceleratora oraz Partnera biznesowego z danym startupem, trwającej nie dłużej, niż 10 miesięcy od daty zawarcia umowy grantowej na realizację działania Akceleracja, obejmujący profesjonalne działania prowadzące do rozwoju produktu startupu, mające na celu umożliwienie pilotażowego wdrożenia rozwiązania startupu u Odbiorcy technologii i/lub pozyskanie kapitału od Inwestora;
9. **Indywidualny Plan Rozwoju (IPR)** – plan pracy Akceleratora z danym startupem trwającej nie dłużej, niż 3 miesiące od daty zawarcia umowy grantowej na realizację działań Soft-landing oraz Rozwój, obejmujący działania o charakterze pomostowym, mające zapewnić startupowi niezbędne warunki dla podjęcia właściwej działalności biznesowej oraz zindywidualizowane działania niezbędne dla rozwinięcia działalności startupu w Polsce;
10. **Inwestor prywatny** lub **Inwestor** – fundusz inwestycyjny, który jest zainteresowany przeprowadzeniem inwestycji w Startup i w tym celu współpracuje ze Startupem podczas Etapu II;
11. **Kamień Milowy** – obiektywny wskaźnik potwierdzający realizację celów przewidzianych w ramach Indywidualnego Planu Rozwoju (IPA) lub Indywidualnego Planu Akceleracji (IPA). Wartość Grantu przewidziana dla danego Kamienia Milowego może być wypłacona wyłącznie w przypadku pomyślnej realizacji Kamienia Milowego, przy czym może zostać wypłacona wcześniej przed potwierdzeniem jego realizacji jako wypłata zaliczkowa;
12. **Konsjerż** – dedykowany ekspert, posługujący się biegle językiem polskim i angielskim, wspierający Startup w softlandingu i pierwszych działaniach rozwojowych, wybrany przez Startup spośród ekspertów rekomendowanych przez Akcelerator lub zrekrutowany samodzielnie przez Startup. Odpowiada za wsparcie przy zakładaniu spółki kapitałowej w Polsce, sprawy wizowe, reprezentację w urzędach, pomoc w zakładaniu konta bankowego, wsparcie w wyborze obsługi księgowej, pomoc w organizacji pracy nowej spółki w Polsce. Konsjerż jest konieczny w ramach działań softlandingowych na Etapie I Soft-landing i Rozwój. Konsjerż jest obligatoryjnie wymaganą rolą, może być wynagradzany z budżetu IPR
13. **Komisja Rekrutacyjna** – gremium składające się z przedstawicieli Krakowskiego Parku Technologicznego, którzy na podstawie i rekomendacji Panelu Ekspertów podejmuje decyzję o wyborze uczestników Programu akceleracyjnego;
14. **Odbiorca Technologii (OT)** – Partner biznesowy będący np. dużym lub średnim przedsiębiorstwem, jednostką sektora finansów publicznych, który zainteresowany jest realizacją pilotażowego wdrożenia rozwiązania Startupu i w tym celu współpracuje ze Startupem podczas Etapu II;
15. **Panel Ekspertów** – gremium ekspertów, zobowiązanych do zachowania bezstronności w ocenie merytorycznej i przeprowadzając indywidualne rozmowy z wybranymi Aplikującymi celem doprecyzowania i wyjaśnienia wymagających tego zagadnień opisanych w Aplikacji; w skład Panelu wejdą przedstawiciele Akceleratora, ekspertów branżowych reprezentujących Partnerów biznesowych, a ich rekomendacje zostaną przekazane Komisji Rekrutacyjnej, która podejmuje ostateczną decyzję o wyborze uczestników Programu Akceleracyjnego;
16. **Partner biznesowy** lub **Partner** – podmiot nawiązujący współpracę ze startupem, zainteresowany wdrożeniem rozwiązania startupu / dokonaniem inwestycji kapitałowej; Partnerzy biznesowi w

programie akceleracyjnym pełnią funkcję: Odbiorców technologii (np. duże lub średnie przedsiębiorstwa, jednostki sektora finansów publicznych) albo inwestorów (fundusze inwestycyjne), którzy docelowo zaangażowani będą w Etapie II (Akceleracja), w formie i w zakresie określonym z Akceleratorem oraz Startupem;

17. **Pomoc** – należy przez to rozumieć pomoc dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność, o której mowa w rozdziale 4 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020, przyznawaną Startupowi przez Akcelerator, w formie Grantu;
18. **Postakceleracja** – działania zmierzające do zmaksymalizowania rezultatów Projektu osiągniętych przez Startup w wyniku Akceleracji, przewidujące np. kontynuację lub rozszerzenie wybranych działań rozwojowych startupu lub utrzymanie ich efektów. W okresie postakceleracji, startup zostaje objęty monitoringiem ze strony Akceleratora, który jednocześnie zapewnia startupowi wsparcie w realizacji działań wspólnie określonych do realizacji na tym etapie.
19. **Program akceleracyjny** – program, który ma na celu ustalenie indywidualnych potrzeb danego Startupu i dostosowanie do niego działań akceleracyjnych w celu zdynamizowania jego rozwoju. Program akceleracyjny nastawiony jest w szczególności na wspieranie startupów Przemysłu 4.0. W ramach Programu akceleracyjnego Startup będzie uczestniczył w fazie Rozwoju, trwającej maksymalnie 3 miesiące, i ewentualnie w fazie Akceleracji, trwającej maksymalnie 6 miesięcy. Po pomyślnym zakończeniu Akceleracji Startup może wziąć udział w działaniach postakceleracyjnych. Celem udziału Startupów w Programie Akceleracyjnym jest przygotowanie Startupów do komercyjnej współpracy z Odbiorcami Technologii lub pozyskania finansowania od Inwestorów;
20. **Projekt** – przedsięwzięcie opisane przez Startup w Aplikacji;
21. **Startup** lub **Beneficjent końcowy** – osoba (pomysłodawca), zespół osób lub podmiot działający na rynku nie dłużej niż 5 lat liczonych na dzień podpisania umowy o powierzenie Grantu (Umowa Akceleracyjna), który złożył Aplikację do Programu Akceleracyjnego i chciałby wziąć nim udział. Startup musi mieć status podmiotu, o którym mowa w art. 35 ust. 3 ustawy wdrożeniowej (ustawa z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020), mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, spełniającego warunki określone w art. 22 rozporządzenia KE nr 651/2014 (nienotowanego na giełdzie w okresie do pięciu lat po jego rejestracji, który nie dokonał jeszcze podziału zysków i nie został utworzony w wyniku połączenia), spełnia warunki określone w § 21 rozporządzenia POIR (rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020) oraz działać w formie spółki kapitałowej, w której co najmniej połowę udziałów lub akcji posiadają osoby, które nie posiadają polskiego obywatelstwa i co najmniej jeden z członków zarządu spółki nie posiada polskiego obywatelstwa, który ponadto został zakwalifikowany do Programu akceleracyjnego „KPT Poland Prize” oraz podpisał Umowę Akceleracji z Akceleratorem.

22. **Umowa Akceleracyjna** – umowa o powierzenie Grantu zawierana między Akceleratorem a Startupem, na bazie której Startup uczestniczy w Programie Akceleracyjnym i Postakceleracji oraz określa warunki tego uczestnictwa, zarówno na Etapie I (Soft-landing i Rozwój), jak i na Etapie II (Akceleracja);
23. **Wsparcie** – pomoc przekazana Startupowi, zgodnie z postanowieniami umowy o powierzenie Grantu (umowy akceleracyjnej) zawartej pomiędzy Startupem i Akceleratorem, w formie pieniężnej (Grantu), z których Startup finansuje działania przewidziane w budżetach fazy Rozwoju i fazy Akceleracji z przeznaczeniem na rozwój zgłoszonego w Aplikacji Projektu, w tym finansuje świadczone na jego rzecz usługi doradcze.

## § 2. Postanowienia ogólne

1. W Programie akceleracyjnym KPT Poland Prize podczas Edycji II mogą wziąć udział Aplikujący, których rozwiązania produktowe, usługowe lub procesowe mogą potencjalnie znaleźć zastosowanie w obszarach zidentyfikowanych potrzeb, wyzwań lub łańcuchu dostaw bądź w obszarach inwestycji Partnera biznesowego, w szczególności w obszarach ścieżek branżowych skoncentrowanych wokół Przemysłu 4.0. Do ścieżek branżowych należą podmioty, których Projekt dotyczy obszarów z Krajowych Inteligentnych Specjalizacji: 9 Elektronika i fotonika, 10 Inteligentne sieci i technologie informacyjno-komunikacyjne oraz geoinformacyjne, 11 Automatyzacja i robotyka procesów technologicznych, 12 Inteligentne technologie kreatywne.
2. Celem Programu KPT Poland Prize jest wyłonienie Startupów i ich Projektów, które w największym stopniu przyczynią się do inicjowania lub zwiększania zakresu współpracy mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców z Odbiorcami Technologii i Inwestorami z obszaru Przemysłu 4.0. W efekcie będzie to stanowić wzmocnienie polskiego ekosystemu startupowego poprzez transfer talentów, technologii, innowacji, a z punktu widzenia startupu – przyspieszenie rozwoju produktu i podniesienie jego jakości, dostęp do dojrzałego ekosystemu, zróżnicowanych instrumentów wsparcia biznesu na poziomie krajowym i UE, Partnera biznesowego w postaci Odbiorcy Technologicznego lub Inwestora, ekspertów branżowych oraz Grantu.
3. Wybór Projektów następuje w drodze otwartego naboru ogłoszonego przez Akcelerator.
4. Aplikujący jest zobowiązany do założenia polskiej spółki kapitałowej ukształtowanej zgodnie z regulacjami programu Poland Prize, by spełnić kryteria Startupu tj. Beneficjenta Końcowego i podpisać Umowę Akceleracyjną. Wsparciem o którym mowa w ust. 5 mogą zostać Aplikujący, którzy zostali zakwalifikowani do akceleracji i spełnią na dzień podpisania umowy akceleracyjnej definicję Startupu/Beneficjenta Końcowego.
5. Wsparcie możliwe do przyznania dla pojedynczego Startupu wynosi maksymalnie 300 000 zł (słownie: trzysta tysięcy złotych), przy czym wartość wsparcia możliwa do przyznania na Etapie I (Soft-landing i Rozwój) wynosi maksymalnie 50 000 zł (słownie: pięćdziesiąt tysięcy złotych), a wartość wsparcia możliwa do przyznania na Etapie II (Akceleracja) wynosi maksymalnie 250 000 zł (słownie: dwieście pięćdziesiąt tysięcy złotych). Wartość wsparcia dla konkretnego Startupu na danym etapie określana jest adekwatnie do indywidualnych potrzeb w budżecie tego etapu, zatwierdzanym przez Akcelerator, Startup, a w przypadku Etapu II również przez Partnera biznesowego. Akcelerator może wskazać (przyznać) niższą niż maksymalna wartość wsparcia, w szczególności w przypadku przyjęcia do Programu Akceleracyjnego

większej liczby startupów niż pierwotnie planowana. Wsparcie będzie rozliczane zgodnie z "Zasadami uproszczonego rozliczania grantów udzielonych grantobiorcom w projektach działania 2.5 Programy akceleracyjnej – Poland Prize Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020" stanowiącym załącznik nr 2 do Regulaminu.

6. Złożenie Aplikacji do programu KPT Poland Prize oznacza akceptację zasad wyszczególnionych w niniejszym regulaminie.

### **§ 3. Podmioty uprawnione do ubiegania się o wsparcie w ramach Programu KPT Poland Prize**

1. Ze Wsparcia w ramach Programu KPT Poland Prize mogą skorzystać podmioty, które spełniają lub będą spełniać nie później niż na dzień podpisania Umowy Akceleracyjnej:
  - 1.1. definicję Startupu;
  - 1.2. definicję mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy, wyrażoną w załączniku I do rozporządzenia KE nr 651/2014;
  - 1.3. warunek zarejestrowanej spółki prawa handlowego na terytorium RP ,
  - 1.4. warunek braku powiązania kapitałowego lub osobowego z Akceleratorem lub Partnerem biznesowym, który będzie zaangażowany w realizację Programu i który ma współpracować z danym Startupem;
  - 1.5. warunek posiadania wyłącznego prawa do dysponowania opisanym w Aplikacji innowacyjnym rozwiązaniem, zgłoszonym do Programu oraz posiadają pełnię praw do rozporządzania nim.
2. Pomoc udzielona w ramach Programu KPT Poland Prize nie może zostać udzielona podmiotowi wykluczonemu z możliwości otrzymania Wsparcia w szczególności:
  - 2.1. na podstawie art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości;
  - 2.2. wykluczonemu z możliwości otrzymania Wsparcia, zgodnie z art. 35. ust. 4 ustawy wdrożeniowej (ustawa z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020);
  - 2.3. na podstawie art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych;
  - 2.4. wobec którego orzeczono zakaz, o którym mowa w art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej lub zakaz, o którym mowa w art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary;
  - 2.5. który znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa, w szczególności § 2 pkt 18 rozporządzenia KE nr 651/2014;
  - 2.6. na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym;
  - 2.7. w przypadkach wskazanych w § 4 ust. 3 rozporządzenia POIR (rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez PARP pomocy finansowej w ramach



- Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020), w art. 1 ust. 2 rozporządzenia KE nr 651/2014 oraz w art. 3 ust 3 rozporządzenia KE nr 1301/2013.
3. Ponadto pomoc w ramach Programu KPT Poland Prize nie może zostać udzielona podmiotowi:
    - 3.1. co do którego istnieje uzasadniona wątpliwość odnośnie posiadania praw do dysponowania zgłoszonym w Aplikacji innowacyjnym rozwiązaniem zgłoszonym do programu lub są one przedmiotem sporu, zabezpieczenia lub roszczenia jakiegokolwiek podmiotu trzeciego;
    - 3.2. toczy się wobec niego postępowanie naprawcze;
    - 3.3. który uzyskał pomoc na ten sam Projekt w ramach naboru prowadzonego przez Akcelerator inny niż KPT sp. z o.o., który realizuje Program akceleracyjny w oparciu o środki uzyskane w ramach Działania 2.5 Programy akceleracyjne – Poland Prize, finansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020;
    - 3.4. który uzyskał pomoc na ten sam Projekt z innych środków publicznych.
  4. Pomoc finansowa nie może być udzielona na działalność w zakresie:
    - 4.1. wytwarzania, przetwórstwa lub wprowadzania do obrotu tytoniu i wyrobów tytoniowych;
    - 4.2. produkcji lub wprowadzania do obrotu napojów alkoholowych;
    - 4.3. produkcji lub wprowadzania do obrotu treści pornograficznych;
    - 4.4. obrotu materiałami wybuchowymi, bronią i amunicją;
    - 4.5. gier losowych, zakładów wzajemnych, gier na automatach i gier na automatach o niskich wygranych;
    - 4.6. produkcji lub wprowadzania do obrotu środków odurzających, substancji psychotropowych lub prekursorów.
  5. Z aplikowania wykluczeni są przedsiębiorcy prowadzący działalność w sektorze hutnictwa żelaza i stali, sektorze węglowym, sektorze budownictwa okrętowego, sektorze włókien syntetycznych, sektorze transportu i związanej z nim infrastruktury oraz sektorze wytwarzania energii, jej dystrybucji i infrastruktury.

#### **§ 4. Procedura aplikacyjna**

1. Aplikacje mogą być składane w okresie od 16.03.2022 r. do dnia 09.05.2022 r. (w ostatnim dniu naboru do godz. 23:59 czasu CET). Jednak Akcelerator może wydłużyć ten czas, w zależności od ilości i jakości spływających zgłoszeń oraz zdefiniowanych obszarów zainteresowań Partnerów biznesowych w tym celu, by zwiększyć szanse pozyskania zgłoszeń na jak największą liczbę obszarów zainteresowań, jakie zostały określone i przedstawione na stronie internetowej <https://www.kpt.krakow.pl/en/startups/poland-prize-powered-by-kpt/kpt-scaleup-accelerator/>
2. Zgłoszenie odbywa się w formie elektronicznej poprzez wypełnienie formularza aplikacyjnego, zamieszczonego na stronie <https://gust.com/programs/kpt-scaleup-accelerator-8th-batch>
3. Aplikacja musi być przygotowana w języku angielskim.
4. Aplikujący zobowiązany jest do złożenia oświadczeń zgodnych ze stanem faktycznym w odniesieniu do wszystkich zagadnień wymienionych w formularzu aplikacyjnym.
5. Aplikujący ma możliwość wielokrotnej edycji i poprawiania Aplikacji on-line do ostatniego dnia naboru (do godz. 23:59) określonego zgodnie z ust. 1 powyżej.

6. W pierwszej kolejności złożone Aplikacje podlegają ocenie pod względem spełnienia kryteriów formalnych na podstawie kryteriów opisanych w załączniku nr 1 do Regulaminu. W ramach tej oceny Akcelerator może wezwać Aplikującego do dostarczenia dokumentów potwierdzających spełnienie kryteriów formalnych w terminie do 3 dni roboczych od dnia wysłania wezwania na adres poczty elektronicznej Aplikującego. Na tym etapie weryfikowana jest w szczególności kwestia, czy Projekt Aplikującego odpowiada na wyzwania zdefiniowane przez Partnerów biznesowych i opublikowane na stronie internetowej <https://www.kpt.krakow.pl/en/startups/poland-prize-powered-by-kpt>
7. Aplikacja, która mimo wezwania Aplikującego do uzupełnienia braków, nie zostanie uzupełniona, zostanie odrzucona z przyczyn formalnych i nie będzie podlegać ocenie merytorycznej.
8. Uzyskanie pozytywnej oceny na etapie weryfikacji spełnienia kryteriów formalnych kwalifikuje Aplikację do dalszej oceny, dokonanej pod kątem spełnienia kryteriów merytorycznych opisanych w załączniku nr 1 do Regulaminu.
9. Na potrzeby oceny merytorycznej Aplikacji Komisja Rekrutacyjna powoła Panel Ekspertów złożony z pracowników Akceleratora oraz ekspertów branżowych reprezentujących Partnerów biznesowych. W trakcie trwania naboru i oceny aplikacji Komisja w każdej chwili może zwiększyć lub zmniejszyć liczbę osób zasiadających w Panelu Ekspertów. Panel Ekspertów po otrzymaniu Aplikacji do oceny merytorycznej może skierować Aplikacje do wywiadów pogłębionych i rozpocząć przeprowadzanie tych wywiadów. Po przeprowadzeniu wywiadów pogłębionych Panel ekspertów może przekazać wybrane Aplikacje do dalszej oceny merytorycznej podczas Selection Day.
10. Aplikacje, które nie zostaną wybrane do etapu wywiadów pogłębionych, nie będą dalej procedowane merytorycznie.
11. Rozmowy (tzw. wywiad pogłębiony) mogą być przeprowadzone podczas spotkań indywidualnych „na żywo” lub online. Zaproszenie do udziału w rozmowie zostanie przekazane Aplikującym z wyprzedzeniem 3 dni roboczych. Wywiad pogłębiony uznaje się za zrealizowany zgodnie z niniejszym Regulaminem, jeśli zostanie przeprowadzony przez min. 2 przedstawicieli Panelu Ekspertów, w tym min. 1 osobę reprezentującą Akcelerator.
12. Jeśli, mimo co najmniej 2 prób ustalenia terminu spotkania, Aplikujący nie stawi się na rozmowach (wywiadzie pogłębionym), Panel Ekspertów ma prawo wykluczyć Aplikującego z procesu rekrutacji.
13. Wybrane podczas wywiadów Aplikacje Panel Ekspertów oceni merytorycznie według kryteriów merytorycznych nr 1 i 2 opisanych w załączniku nr 1 do Regulaminu, przyznając im łącznie od 0 do 5 punktów. Komisja Rekrutacyjna ma prawo wycofać z procedury oceny Aplikującego, co do którego w trakcie rozmów ustalono, że jego produkt nie odpowiada na wyzwania Partnera biznesowego.
14. Aplikujący z najwyższą ilością punktów zgromadzonych podczas wywiadów, zostaną zaproszeni na Selection Day, w czasie którego odbędą się sesje pitchowania oraz rozmowy indywidualne z przedstawicielami Partnerów biznesowych. Na tej podstawie Panel Ekspertów oceni uczestniczących w Selection Day Aplikujących w oparciu o kryteria merytoryczne nr 3, 4, 5 i 6 opisane w załączniku nr 1 do Regulaminu, przyznając im łącznie od 0 do 10 punktów.
15. Aplikujący, którzy otrzymali od Panelu Ekspertów najwyższą liczbę punktów i których rekomendację przyjęła Komisja Rekrutacyjna, zostaną w ciągu 14 dni roboczych od dnia zakończenia merytorycznej analizy ich Aplikacji zaproszeni do udziału w Programie Akceleryjnym. Informacja o wyborze

Aplikujących (lista Aplikujących wybranych do udziału w Programie Akceleratornym) zostanie ogłoszona na stronie internetowej Akceleratora. Nadto Aplikujący o wyborze zostaną też poinformowani telefonicznie lub mailowo. Wybór Aplikujących oznacza, iż Akcelerator zamierza zawrzeć Umowy Akceleratornej w ramach danej rundy, pod warunkiem spełnienia przez Aplikujących wszystkich kryteriów opisanych w definicji Startupu w par. 1.

16. W wyjątkowych przypadkach Akcelerator może zdecydować o przyspieszeniu procesu rekrutacji, pod warunkiem uzyskania akceptacji Partnerów biznesowych i Komisji Rekrutacyjnej. Przy czym proces rekrutacji będzie odbywał się zgodnie z założonymi powyżej etapami.
17. Warunkiem przystąpienia do Programu akceleratornego, w tym wypłaty środków finansowych, jest podpisanie Umowy Akceleratornej.
18. Jeśli z jakichkolwiek przyczyn Startup nie zdecyduje się na podpisanie Umowy Akceleratornej lub pojawią się czynniki, które spowodują odmowę podpisania umowy przez Akcelerator, Komisja Rekrutacyjna może wskazać do udziału w Programie kolejnego Aplikującego z listy (tzw. lista rezerwowa).
19. Aplikującemu nie przysługują środki odwoławcze od negatywnej oceny w sprawie zakwalifikowania do Programu oraz przyznania Wsparcia.

#### **§ 5. Udział Startupów w Programie akceleratornym**

1. Uczestnictwo w Programie dla Startupów jest bezpłatne. Startup ponosi koszty związane z uczestnictwem w Programie, takie jak koszty dojazdów, zakwaterowania i wyżywienia.
2. Startup zobowiązuje się do wskazania na piśmie co najmniej dwóch osób fizycznych (w tym jednego członka zarządu lub współwłaściciela oraz Country managera), jako swoich przedstawicieli w Programie. Przedstawiciele muszą mieć ukończone 18 lat i mieć prawo dokonywania czynności związanych z udziałem Startupu w Programie akceleratornym w imieniu Startupu i co najmniej jeden z nich musi posługiwać się językiem polskim i angielskim w stopniu biegłym. Za zgodą Akceleratora możliwa jest zmiana przedstawicieli w trakcie trwania Programu.  
Przedstawiciele są zobowiązani do udziału w warsztatach, spotkaniach, wizytach studyjnych, spotkaniach z osobami zaangażowanymi w realizację Programu akceleratornego pod kątem merytorycznym. Spotkania te mają na celu dostarczenie przedstawicielowi Startupu wiedzy niezbędnej do właściwego rozwijania Projektu Startupu. Startup ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich przedstawicieli (w tym Uczestników) jak za własne działania.
3. Startup wyraża wobec Akceleratora zgodę na 1) wykorzystanie przez Akcelerator znaku towarowego, oznaczenia słownego, graficznego lub słowno-graficznego Startupu, 2) upublicznienie przez Akcelerator wizerunku oraz imienia i nazwiska pomysłodawców, a także przedstawiciela Startupu jako osób związanych ze Startupem (przetwarzanie ich danych osobowych), 3) upublicznienie krótkiego opisu rozwiązania, które Startup zamierza rozwijać w ramach Programu akceleratornego – w materiałach marketingowych lub informacyjnych związanych z Programem akceleratornym.
4. Startup, zgłaszając się do udziału w Programie akceleratornym, a następnie podpisując Umowę Akceleratorną, oświadcza, że nie naruszył, nie narusza, ani nie naruszy postanowień żadnych umów ani praw osób trzecich, w tym między innymi patentów, praw autorskich, tajemnicy przedsiębiorstwa,



- znaków towarowych, reklamy ani dóbr osobistych, jak również nie ujawni z naruszeniem obowiązujących przepisów prawa żadnych informacji poufnych lub zastrzeżonych dotyczących innej osoby lub podmiotu.
5. Akcelerator zastrzega sobie prawo do wykluczenia w dowolnym czasie jakiegokolwiek Startupu lub jego przedstawiciela, jeśli zdaniem Akceleratora naruszone zostały założenia, warunki, procesy lub zasady Programu akceleracyjnego. Decyzje Akceleratora są ostateczne.
  6. Startup lub jego przedstawiciel, którego zachowania jest nieetyczne, niezgodne z prawem lub może niekorzystnie wpłynąć na wizerunek Akceleratora lub Programu akceleracji, zostanie wykluczony z Programu akceleracyjnego według uznania Akceleratora.

## § 6. Pomoc publiczna

1. Akcelerator przyznaje pomoc publiczną jako Grant na podstawie pisemnej lub zawartej w równoważnej formie Umowy Akceleracyjnej ze Startupem. Umowa zawierana jest wyłącznie z polską spółką kapitałową Startupu.
2. Przed zawarciem Umowy Akceleracyjnej, Akcelerator może żądać dostarczenia lub uaktualnienia, w wyznaczonym terminie, w formie pisemnej lub równoważnej prawnie, dokumentów niezbędnych do zawarcia tej Umowy, w szczególności dokumentów potwierdzających spełnianie przez Startup wszystkich kryteriów uprawniających go do zawarcia Umowy Akceleracyjnej.
3. Niedostarczenie w wyznaczonym terminie, w formie pisemnej lub równoważnej prawnie, dokumentów niezbędnych do zawarcia Umowy Akceleracyjnej będzie skutkowało odmową jej zawarcia.
4. W przypadku odmowy zawarcia Umowy Akceleracyjnej, o której mowa w punkcie powyżej lub odstąpienia od podpisania Umowy Akceleracyjnej, Akcelerator będzie kierował zaproszenie do podpisania Umowy Akceleracyjnej do kolejnego Startupu, zgodnie z listą rezerwową.
5. Grant może zostać przeznaczony na:
  1. Etap I Soft-landing: wynagrodzenia pracowników Startupu uczestniczących w realizacji indywidualnego planu rozwoju, zakup usług Konsjerża;
  2. Etap I Rozwój: wynagrodzenia pracowników Startupu uczestniczących w realizacji Indywidualnego Planu Rozwoju, zakup usług, zakup środków trwałych, zakup wartości niematerialnych i prawnych, działania informacyjno-promocyjne, wynagrodzenie Country managera;
  3. Etap II Akceleracja: wynagrodzenia pracowników Startupu uczestniczących w realizacji Indywidualnego Planu Akceleracji, zakup usług, zakup środków trwałych, zakupu wartości niematerialnych i prawnych, działania informacyjno-promocyjne, wynagrodzenie Country managera.
6. Startup może otrzymać także inne usługi, a zakres usług każdorazowo dopasowany będzie do specyfiki i potrzeb Startupu.

## § 7. Wypłata grantu

1. Wysokość przyznanego Grantu na Etapie I (Soft-landing i Rozwój) określona zostanie na podstawie harmonogramu i szczegółowego budżetu Indywidualnego Planu Rozwoju, podpisanych przez Akcelerator i Startup. Wysokość przyznanego Grantu na Etapie II (Akceleracja) określona zostanie na

podstawie zatwierdzonego przez Akcelerator harmonogramu i szczegółowego budżetu Indywidualnego Planu Akceleracji, podpisanych przez Akcelerator Startup i współpracującego z nim na Etapie II Partnera biznesowego. Przedkładając Harmonogram i Szczegółowy budżet zarówno przed Etapem I, jak i Etapem II, Startup zobowiązany jest przedłożyć Akceleratorowi potwierdzenie dokonania rzetelnej analizy rynku w zakresie kosztów uwzględnianych w budżecie, zgodnych z "Zasadami uproszczonego rozliczania grantów udzielonych grantobiorcom w projektach działania 2.5 Programy akceleracyjnej – Poland Prize Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020" stanowiącymi załącznik nr 2 do Regulaminu. Startup z Grantu finansuje koszty o których mowa w par. 6 ust. 5 w szczególności obligatoryjnie koszty usług Konsjerża i Country Managera. Postakceleracja nie jest finansowana z Grantu.

- Grant wypłacany będzie w transzach stosownie do zaplanowanych kamieni milowych, zgodnie z postanowieniami Umowy Akceleracyjnej zawartej pomiędzy Akceleratorem a Startupem oraz treści harmonogramu i szczegółowego budżetu Indywidualnego Planu Rozwoju oraz Indywidualnego Planu Akceleracji. Koszty związane z danym kamieniem milowym rozliczane są ryczałtowo zgodnie z regulacjami programu Poland Prize zawartymi w „Zasadach uproszczonego rozliczania grantów udzielonych grantobiorcom w projektach Działania 2.5 Programy akceleracyjnej – Poland Prize Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020”.
- Przewidziano wsparcie dla pojedynczego Startupu na poziomie maksymalnie 300 000 zł (słownie: trzysta tysięcy złotych), przy czym wartość wsparcia możliwa do przyznania na Etapie I (Soft-landing i Rozwój) wynosi maksymalnie 50 000 zł (słownie: pięćdziesiąt tysięcy złotych), a wartość wsparcia możliwa do przyznania na Etapie II (Akceleracja) wynosi maksymalnie 250 000 zł (słownie: dwieście pięćdziesiąt tysięcy złotych). Grant Etapu I Soft-landing i Rozwój wypłacany jest w dwóch transzach: w tym pierwsza do 10 000 zł, jako refundacja fazy Soft-landing tj. osiągnięcie kamienia milowego w postaci założenia spółki prawa handlowego w Polsce, oraz druga transza do 40 000 zł jako refundacja za osiągnięcie kamienia milowego fazy Rozwoju w postaci podpisania porozumienia z Partnerem o dalszej współpracy w Etapie II Akceleracja. Wartości sprecyzowane zostaną każdorazowo w harmonogramie i szczegółowym budżecie Indywidualnego Planu Rozwoju (IPR).
- Grant dla Etapu II Akceleracja, wypłacany jest w trzech transzach. Pierwsza transza Grantu Etapu II stanowi 23% Grantu dla Etapu II i zostanie wypłacona Startupowi przelewem po zrealizowaniu pierwszego z trzech Kamieni Milowych przewidzianych dla fazy Akceleracji. Druga transza Grantu Etapu II stanowi 32% Grantu dla Etapu II i zostanie wypłacona Startupowi przelewem po zrealizowaniu drugiego z trzech Kamieni Milowych przewidzianych dla fazy Akceleracji. Trzecia transza Grantu Etapu II stanowi 45% przyznanego Grantu dla Etapu III i zostanie wypłacona Startupowi przelewem po zrealizowaniu trzeciego z trzech Kamieni Milowych przewidzianych dla fazy Akceleracji.

## § 8. Poufność

- Startup oraz członkowie zespołu Startupu zobowiązani są do zachowania w ścisłej poufności wszelkich Informacji Poufnych (zgodnie z definicją poniżej), w posiadanie których wejdą w związku z przesłaniem Aplikacji i udziałem w procesie naboru i uczestnictwem w Programie akceleracyjnym. Poufność

Informacji Poufnych zachowa również KPT i jego pracownicy / przedstawiciele, którzy dostęp do Informacji Poufnych otrzymają w związku z realizacją KPT Poland Prize.

2. „Informacje Poufne” oznaczają:
  - (i) wszelkie informacje dotyczące rozwiązań innych Startupów, chyba że dany Startup nie uznał tych informacji za Informacje Poufne;
  - (ii) informacje dotyczące Partnerów biznesowych posiadające wartość gospodarczą i nieujawnione do wiadomości publicznej, co do których podjęto niezbędne działania w celu zachowania ich poufności, a których ujawnienie może narazić Partnera biznesowego na szkodę, w szczególności informacje o charakterze finansowym, gospodarczym, ekonomicznym, prawnym, technicznym, organizacyjnym, handlowym, administracyjnym, marketingowym, w tym dotyczące Partnera biznesowego, a także innych podmiotów, w szczególności tych, z którymi Partner biznesowy pozostaje w stosunku dominacji lub zależności oraz z którymi jest powiązany kapitałowo lub umownie;
  - (iii) informacje w inny sposób uznane za poufne, a dotyczące Programu akceleracyjnego, które mogą zostać przekazane Startupowi w trakcie trwania Programu akceleracyjnego, bądź zostały lub zostaną uzyskane w inny sposób przez Startup w związku z uczestnictwem w Programie akceleracyjnym, niezależnie od tego, czy przekaz następuje w formie ustnej, pisemnej czy jakiegokolwiek innej, w tym wszystkie notatki, raporty, analizy, kompilacje, prognozy, opracowania, streszczenia i inne materiały.
3. Akcelerator ma prawo udostępnienia (publikacji) informacji objętych zgłoszeniem danego Startupu takich jak tożsamość jego przedstawicieli, związane opisy Startupu i Projektu oraz filmu video) w jakimkolwiek celu związanym z realizacją Programu akceleracyjnego lub w celach promocyjnych, o ile treści te nie będą uważane za (zastrzeżone jako) poufne.
4. W trakcie trwania Programu akceleracyjnego będzie możliwe podpisanie klauzuli poufności lub umów NDA, w szczególności z Partnerami biznesowymi. W przypadku niektórych Partnerów biznesowych podpisanie klauzul poufności lub umów NDA może być niezbędne dla właściwej współpracy Startupu z Partnerem biznesowym, np. określenia celów Indywidualnego Planu Akceleracji.

## § 9. Własność intelektualna

1. Zgłaszane Akceleratorowi rozwiązania produktowe, usługowe lub procesowe muszą spełniać przesłankę oryginalności i indywidualności działań twórczych Startupu oraz nie mogą naruszać autorskich praw (w tym praw zależnych), praw własności przemysłowej (w tym praw wynalazczych) lub dóbr osobistych osób trzecich. Rozwiązania produktowe, usługowe lub procesowe winny być wolne od wad prawnych i roszczeń osób trzecich. Startup musi być autorem swoich rozwiązań produktowych, usługowych lub procesowych oraz musi posiadać pełnię praw do nich, by mógł to rozwiązanie rozwijać w ramach Programu akceleracyjnego.
2. Startup przyjmuje na siebie całkowitą i niczym nieograniczoną odpowiedzialność z tytułu jakichkolwiek roszczeń osób trzecich kierowanych wobec Akceleratora, a powstałych w związku ze zgłoszeniem przez niego rozwiązań produktowych, usługowych, procesowych.

## § 10. Dane Osobowe

1. Administratorem danych osobowych osób związanych ze Startupem jest Akcelerator.
2. Dane osobowe zbierane i przetwarzane będą zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych; dalej: „RODO”) na potrzeby przeprowadzenia Programu akceleracyjnego KPT Poland Prize.
3. Kontakt z Inspektorem Ochrony Danych Osobowych Akceleratora jest możliwy pod numerem telefonu: +48 12 345 32 22, e-mail: *iod@kpt.krakow.pl*.
4. Warunkiem uczestnictwa w Programie akceleracyjnym jest wyrażenie zgód dotyczących przetwarzania danych osobowych Uczestników zawartych w formularzu aplikacyjnym.
5. Akcelerator informuje, że dane osobowe Uczestników będą udostępniane Agencji i Partnerom biznesowym, na podstawie odrębnych umów o przetwarzaniu danych osobowych.

## § 11 Postanowienia końcowe

1. W przypadku zaistnienia konieczności wprowadzenia zmian w Regulaminie, Akcelerator zamieszcza na stronie internetowej informację o jego zmianie, aktualną treść Regulaminu oraz termin, od którego stosuje się zmianę.
2. Akcelerator zastrzega sobie możliwość anulowania naboru lub zakończenia realizacji Programu akceleracyjnego przed czasem lub wydłużenia jego trwania, w szczególności w przypadku wprowadzenia istotnych zmian w przepisach prawa mających wpływ na warunki przeprowadzenia naboru lub na realizację Programu akceleracyjnego oraz w przypadku zdarzeń o charakterze siły wyższej. W takim przypadku Startupowi nie przysługuje możliwość wystąpienia z roszczeniem o odszkodowanie.
3. Materiały złożone przez Startup wraz z Aplikacją stają się własnością Akceleratora i nie będą zwracane Startupom. Nie dotyczy to prawa własności intelektualnej do Projektu, które nie przechodzą na Akcelerator.
4. Niniejszy regulamin wchodzi w życie z dniem publikacji i może podlegać zmianom (w szczególności w zakresie terminu zgłaszania Aplikacji).
5. W razie jakichkolwiek wątpliwości, wiążąca jest polska wersja językowa Regulaminu.

## Załącznik 1. Kryteria rekrutacyjne

### KRYTERIA FORMALNE

I.p.	Kryterium formalne	Opis kryterium	Punktacja	Kto ocenia	Na podstawie czego dokonywana jest ocena
1	Terminowość złożenia aplikacji	Aplikacja złożona w terminie przewidzianym w regulaminie; dotyczy również sytuacji wydłużenia terminu przyjmowania zgłoszeń.	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego
2	Aplikacja złożona w języku angielskim za pomocą właściwego formularza	Aplikacja złożona w języku angielskim za pomocą formularza online dedykowanego programowi KPT Poland Prize; wypełnione zostały wszystkie pola	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego
3	Odpowiedź na wyzwania konkretnego Partnera biznesowego lub Partnera. Zgodność rozwiązania ze ścieżką branżową	Informacje zawarte w Aplikacji pozwalają określić z którym lub z którymi z partnerów Startup chciałby współpracować ze względu na swój produkt	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego
4	Kompletność formularza	Treść Aplikacji zawiera wszystkie informacje niezbędne do analizy merytorycznej Startupu	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego
5	Międzynarodowy zespół założycieli	Planowana struktura firmy/spółki przewiduje, że co najmniej połowę udziałów lub akcji będą posiadać osoby, które nie mają polskiego obywatelstwa i co najmniej jeden z członków zarządu spółki nie będzie posiadać polskiego obywatelstwa	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego
6	Wykluczenie z możliwości uzyskania wsparcia	Szczegółowe przypadki opisane w par. 3, ust. 2-5 Regulaminu, wynikające z ustawodawstwa krajowego i Unii Europejskiej.	0/1	Komisja Rekrutacyjna	Treści z formularza rekrutacyjnego



## KRYTERIA MERYTORYCZNE

I.p.	Kryterium merytoryczne	Opis kryterium	Punktacja (kolejne progi co 0,5 punktu)	Kto ocenia	Na podstawie czego dokonywana jest ocena
1	Obszar działalności Startupu / Adekwatność rozwiązania Startupu	Możliwe jest zidentyfikowanie, w jaki konkretnie sposób produkt wpisuje się w ścieżkę branżową (Przemysł 4.0), mającą na celu digitalizację procesów przemysłowych oraz procesów biznesowych Odbiorców Technologii. Produkt wpisuje się w obszary zainteresowań Partnerów biznesowych współpracujących z KPT Poland Prize.	0-2	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Wywiad pogłębiony
2	Poziom zaawansowania produktu, jego dojrzałość, gotowość do wdrożeń	Stopień rozwoju rozwiązania zgodnie ze skalą TRL (Technology Readiness Level)	0-3	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Wywiad pogłębiony
3	Innowacyjność rozwiązania	Innowacyjność produktu na tle konkurencji (w skali kraju i globalnie) oraz potrzeb branży Partnera biznesowego.	0-2	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Selection Day
4	Potencjał rozwojowy biznesu	Wielkość i dojrzałość rynku, jakościowe i ilościowe zdefiniowanie grupy docelowej i zrozumienie jej potrzeb, przewagi konkurencyjne, ekonomiczne uzasadnienie dla wsparcia Projektu, potencjalne ryzyka	0-3	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Selection Day

5	Poziom kompetencji zespołu	Wcześniejsze doświadczenia we wspólnym tworzeniu produktów i usług, osiągnięte wyniki we wcześniejszej działalności, staż współpracy zespołu, zróżnicowanie ról w zespole, wielkość zespołu, świadomość słabych i mocnych stron zespołu, osobiste sukcesy zespołu: zarządcze, sprzedażowe, biznesowe itp.	0-3	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Selection Day
6	Gotowość osób zarządzających Startupem do poddania się intensywnej pracy nad produktem i nad zespołem, (tzw. coachability)	Otwartość na feedback i gotowość do wprowadzania zmian, dyspozycyjność czasowa, rodzaj i zakres zdefiniowanych przez zespół potrzeb akceleryacyjnych, oczekiwania wobec programu akceleracji	0-2	Panel Ekspertów (rekomendacje)	Treści z formularza rekrutacyjnego  Selection Day